



多地敲定 今年发展改革工作重点

新华社北京1月13日电《经济参考报》1月13日刊发记者汪子旭采写的文章《扩大内需 统一大市场建设 优化营商环境 多地敲定今年发展改革工作重点》。文章称,近期,江苏、山东、福建等十余省份陆续召开了全年发展和改革工作会议,研判经济社会发展形势,部署2026年重点工作。“全力扩大有效需求”“全国统一大市场建设”“优化营商环境”成为关键词。

扩大内需是各地发展改革工作的重中之重。福建省提出,坚定不移实施扩大内需战略。2026年,要力促“两重”、中央预算内投资、地方政府专项债、新型政策性金融工具等政策性资金项目加快建设;更大力度提振消费,优化实施消费品以旧换新政策,促进服务消费提质扩容惠民,加快推动放宽消费不合理限制。

投资方面,多地一批重大项目正在加快推进。湖南省提出,用好各类政府投资资金,加快推进邵永、铜吉、长赣、宜常铁路,长沙机场改扩建等

在建项目,全力推动永清广、黔吉铁路等项目尽快开工建设。江苏省则谋划靠前实施具备条件的“十五五”重大项目;加大新兴领域投资,促进民间投资。

相较往年,今年地方在部署项目建设时,更加强调“投资于物和投资于人相结合”的投资导向。安徽省提出,要扩大覆盖全人群、全生命周期的有效投资;福建省提出,要推动从“投资于物”到“投资于人”,提升投资效率。

“当前,地方投资逻辑处于重构进程中,正从‘重物’导向迈向‘物与人并重’的新阶段,助力内需、投资与消费稳定增长。”申万宏源证券首席经济学家赵伟预计,下一步,财政资金将更多流向教育、医疗等能提升长期人力资本的领域。

提振消费方面,2026年元旦前夕,国家发展改革委等部门已经发布2026年的“两新”政策,并向地方提前下达2026年第一批支持消费品以旧换新资金。从地方来看,落实好消费

品以旧换新政策、挖掘服务消费潜力成为2026年提振消费的重点任务。

湖南省提出,加快出台2026年湖南省以旧换新实施细则,落实好消费品以旧换新政策。提升服务消费供给能力,积极扩大服务消费,培育首发经济、“人工智能+消费”等消费新热点。云南省提出,完善消费品以旧换新政策实施机制,深入挖掘旅游旅居消费潜力。

扩大内需的同时,地方发展改革工作会议也敲定了推进多项深层次改革任务。其中,纵深推进全国统一大市场建设、持续优化营商环境成为重点。

国家发展改革委政策研究室副主任李超近日表示,在取得阶段性成效的同时,全国统一大市场建设仍然存在一些堵点卡点,以及深层次的体制机制障碍。包括市场准入方面,地方保护、市场分割、区域壁垒等问题屡禁未绝;地方政府行为尺度方面,部分地方仍然存在招商引资行为不规范等问题。

山东省提出,主动服务融入全国统一大市场,规范招商引资行为,强化招投标系统整治,协同推进“准入、场景、要素”一体化改革。福建省提出,纵深推进融入全国统一大市场建设,加大壁垒破除力度。加快打造一流营商环境,规范招商引资行为,深化招标投标领域突出问题系统整治。

记者了解到,下一步,相关部门还将推动出台妨碍建设全国统一大市场事项清单,进一步规范地方政府经济促进行为;研究制定促进招商引资健康发展的政策措施,引导地方政府因地制宜探索高水平招商引资新模式。

粤开证券首席经济学家、研究院院长罗志恒表示,当前部分地方政府存在通过税收优惠等手段过度开展招商引资竞争的倾向等问题,阻碍了全国统一大市场建设。下一步,要推进财税体制改革,重塑地方政府行为的激励机制,减少地方政府不当干预市场运行的动机。



从“保险+期货”看金融助农的温度与力量

新华社记者 刘羽佳

近年来,花生价格波动明显、极端天气频发,长期困扰花生种植户。农户收入不稳定,种植积极性下降,花生种植面积一度出现缩减,严重制约产业可持续发展。

2023年起,郑州商品交易所所在青岛开展花生“保险+期货”收入险项目,综合考虑产量风险和价格风险,不仅承保农业生产活动中因遭受自然灾害或意外事故而造成的农产品产量损失风险,还承保了因市场因素引起的农产品价格波动风险。

从“保成本”到“保收入”,“保险+期货”收入险项目为青岛超9万种植户保驾护航,承保面积近40万亩。“有了‘保险+期货’收入险,我们的信心和底气更足。”当地种植大户李洪元说,2025年,他所在的合作社种植花生面积较之前扩大了15%,并计划进一步扩种。

收入险不仅为农户筑牢应对自然灾害和价格波动的“防护网”,还激发农户扩种热情与产业升级动力。两年间,青岛花生种植面积增长了约15%,全产业链企业增至320余家,为青岛花生产业规模化、品牌化发展提供坚实原料保障。

近年来,“保险+期货”随着市场需求不断创新,“解锁”了更多服务模式。

在广袤的黑土地上,黑龙江省嫩

江市科洛镇科洛种植专业合作社的集约化种植搞得有声有色。“2025年,我们把大豆和玉米的种植面积扩大到了15万亩。”合作社负责人丁敬强告诉记者,如此大的经营规模,却没有让这位“老农人”提心吊胆,主要是因为有了大商所基于“保险+期货”推出的“银期保”这个新工具。

“过去,我总怕看不准卖粮的时机,经常要为价格焦虑。”丁敬强说,而“银期保”恰恰能够疏解农户的这份担忧——

2025年,国际贸易、供需关系等多重因素影响下,大豆价格一直不明朗,八九月份连续走低。大豆收获后,保险公司很快就启动理赔程序,全年共为科洛合作社赔付了179万元因大豆价格下跌而产生的损失。

“银期保”项目还引入银行提供基于保单与订单的信贷支持,并构建了二次点价的增收机制。合作社在送粮后6个月的二次点价期内,只要觉得黄大豆1号期货的价格合适,就可以选择二次点价,从而享受后期价格上涨的收益。

如此,“银期保”为科洛合作社等广大种植主体构建起了覆盖从种到卖的全周期保障,实现了“贷款有门、种地有保、卖粮有路、增收有望”的良性循环。

探索十年多来,“保险+期货”模式从“点”上的经验,不断扩展成为全国“面”上可复制、可持续的实践,在广袤乡村扎下深根。

截至2025年底,大商所已支持开展了1500多个“保险+期货”项目,惠及农户183万户次,共实现赔付超20亿元。郑商所累计支持开展项目250个,覆盖全国16个省级行政区域的160个品种主产县域。

业内人士称,“保险+期货”这一创新实践不仅为我国农业经营主体提供了有效的风险保障,更在巩固拓展脱贫攻坚成果、推进乡村全面振兴、服务农业强国建设等方面发挥了积极作用。

新华社北京
1月12日
电

产量变化导致价格波动、恶劣天气影响农作物产值……这些不可控因素,曾经让“看天吃饭”的农户们叫苦不迭。而“保险+期货”这一创新模式,以独特的风险分散方式和市场化手段,将现代金融活水精准滴灌至广袤乡村,为广大农户撑起了一张密实的风雨保障网。

“保险+期货”,简单来说就是农户通过保险公司购买农产品价格险或收入险,保险公司向期货公司购买场外期权对冲承保价格风险,由期货公司通过期货市场进行风险稀释,进而实现风险的逐级转移。对农户来说,如果农产品价格或种植养殖收入不及预期,就能得到赔付。

2015年,大连商品交易所率先探索“保险+期货”模式,经过十余年的发展,该模式的保险标的从最初的玉米、大豆已经逐步延伸至生猪、鸡蛋、苹果、红枣、花生等多个农产品品种,保障范围也已经覆盖全国31个省份。

在全国重要的花生生产、育种基地青岛,“保险+期货”已成为当地农户抵御风险、稳定收入的重要“法宝”。

